

WEDERZIJD'S KREDIET

GEEF ZUURSTOF AAN JOUW NETWERK

Geld is een afspraak om iets als betaal- of ruilmiddel binnen een gemeenschap te gebruiken. Met eigen afspraken kan je transacties voor goed veranderen. Muntuit wil de komende jaren inzetten op enkele pioniersprojecten waarin we vanuit onze expertise echt geloven. Ontdek hieronder de voordelen van wederzijds krediet.

Afspraak in een notendop

Credits komen in omloop door gekende leden van het netwerk beperkt en tijdelijk onder nul te laten gaan.

Impact

Wederzijds krediet beoogt aanzienlijke netwerkeffecten:

- **Netwerken, da's geven en nemen:** connecties tussen deelnemers verhogen, nieuwe partners leren kennen, kruisbestuivingen mogelijk maken, verankering binnen een netwerk versterken
- **Circuleren kan je leren:** versterk het netwerk waar je zelf deel van uit maakt, jouw credits stromen verder én terug
- **Bruto lokaal geluk:** medezeggenschap in jouw lokaal financieel systeem, maatschappelijk verantwoord ondernemen

Voorbeelden

Groene stroom

Een energiebedrijf betaalt facturen van lokale leveranciers met credits en haar aandeelhouders ontvangen hun dividend in credits. Vervolgens circuleren de credits binnen een netwerk van milieubewuste burgers, bedrijven, organisaties,... van de verpakingsloze winkel tot het elektrisch autodeelsysteem. Uiteindelijk vloeien de credits terug naar het energiebedrijf want iedereen moet zijn energiefactuur betalen. Groene stroom als energie om veel meer in beweging te zetten.

Circulaire economie

Een champignonkwekerij geeft credits in ruil voor ingezameld koffiegruis. Op basis van dat restproduct kweekt de producent paddenstoelen. Andere deelnemers uit het netwerk, bijvoorbeeld de fietskoeriers die het koffiegruis vervoeren, kopen dan weer paddenstoelen aan met de credits, enzoverder. Zo ondersteunen deze "circulaire credits" het (op)waarderen van zogenaamde afval- en reststromen.

Levenslang leren

De vrijwillige lesgever krijgt in plaats van een fles wijn of vrijwilligersvergoeding credits om zelf bij te leren en volgt ermee een communicatiecursus bij een vormingsorganisatie. Die organisatie zoekt in het netwerk naar iemand die wil getuigen over tuinieren en geeft zo opnieuw de credits door. Wederzijds krediet vormt zo een blijvende prikkel om kennis en talenten uit te wisselen en samen een groter lerend netwerk te bouwen.

Hoe werkt het?

De ruggengraat van dit systeem vormt een wederzijds kredietnetwerk tussen professionele organisaties. Een credit komt in omloop wanneer een lid, bijv. de Munterij, een betaling doet. Vanaf dan circuleren de credits in het netwerk. In ruil aanvaardt de Munterij betalingen van anderen in credits. Wanneer de Munterij de credits ontvangt is de cirkel rond. Haar saldo wordt aangezuiverd en de credits verdwijnen uit omloop. Zo blijft dit zelfregulerende systeem in balans.

Credits zijn niet omwisselbaar naar euro's. Ze worden enkel voor diensten en producten uit het netwerk geruild. Particulieren kunnen ze als tussenschakel ook ontvangen en doorgeven (maar nooit in omloop brengen). Enkele goede afspraken maken dit systeem veilig voor alle deelnemers.

Sleutels tot succes

Aantrekkelijk aanbod

Het project staat of valt met een voldoende aantrekkelijk aanbod voor de diverse deelnemers. Op die manier vermijd je dat credits ergens ophopen, maar circuleren ze daadwerkelijk.

Centrale knooppunten in het netwerk

De deelname van één of meerdere centrale knooppunten die de mogelijkheid hebben om veel credits te ontvangen. Denk aan organisaties, diensten, ondernemers,... met periodes van overcapaciteit zoals de lege stoelen van een concertzaal, de beschikbare vergaderzaal van een organisatie, de stilstaande wagen, de daluren van het openbaar vervoer, lokale sponsoring... Of denk aan nutsbedrijven zoals een energiecoöperatie (de meeste mensen moeten maandelijks een energiefactuur betalen). Of aan de retributies van publieke besturen zoals terrasbelasting,...

(Professionele) matchmaking

Bij het ontbreken van zo'n centrale knooppunten zal het netwerk steeds moeten uitbreiden om voldoende op de noden van haar deelnemers in te spelen. Dan wordt professionele matchmaking onontbeerlijk. Daarbij zoeken brokers proactief naar deals tussen deelnemers in het netwerk. Iemand is bijvoorbeeld opzoek naar fietstaxi's voor een unieke uitstap maar zou nooit kunnen vermoeden dat de welzijnsorganisatie om de hoek er altijd een paar heeft klaar staan.

Word pionier

Omdat we geloven in de maatschappelijke meerwaarde en werking van dit model bieden we een **gratis en vrijblijvende haalbaarheidsstudie** (max. 40u) aan. In ruil verwachten we dat pioniers:

- Hun eigen netwerk aanspreken en enthousiasmeren
- Basisinformatie (kerncijfers) doorgeven om simulaties te maken
- Tijd maken voor werksessies met Muntuit (max. 8u)
- Desgewenst mee zoeken naar middelen voor een vervolgtraject

Contacteer Sander om de volgende stappen te ondernemen via sander@muntuit.be. Na kandidaatstelling bekijken we samen of er een match is.

Noot: we houden rekening met de lessen uit beproefde cases uit binnen- en buitenland zoals Sardex, WIR, Lémans, Circuit Nederland, LETS,...